

7 slimme speech- en debattechnieken

> 180 gemeenteraden

Peter van der Geer
06 51360149
vandergeer@debat.nl



OCW-begroting, onderdeel Emancipatie - Tweede Kamer 6 december 2021



Dickje Tellegen
Voorzitter

0:02 / 8:26





ORDER

Volgens het woordenboek

Debat is een aan regels
gebonden discussie

De oudste parlementaire regels

(twee zwaardlengtes) afstand

Never speak twice

Spreeken via de voorzitter



Arena



Theater



Vergaderzaal

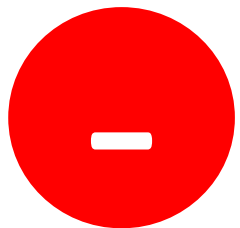
Hoe voelt de raadzaal van
de gemeente?

Arena

‘U moddert door. Wij willen een echte oplossing.’



Zichtbare verschillen
Spannende afloop



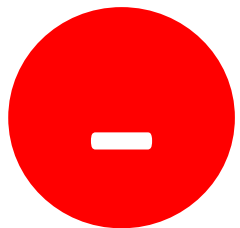
Verharde verhoudingen
Persoonlijke tegenstellingen

Theater

‘Stop met uw papieren werkelijkheid. Geef het stadhuis terug aan de inwoners!’



Overtuigen = overdrijven
Aantrekkelijk voor publiek



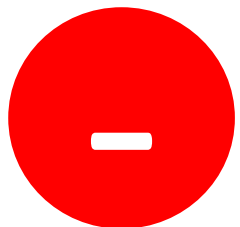
Minder kritisch, minder nuances
100% profileren (buiten de orde)

Vergaderzaal

'Ik heb een kanttekening bij pag 68, 3^{de} alinea, regel 2'



Strikt volgens regels en procedures
Oog voor detail



Technocratisch, uitvoeringsgericht en saai
Hoofdlijnen verdwijnen

Er staat
wat op het
spel
(arena)

Boeiend om
te volgen
(theater)

*kloppend
democratisch
hart*

Duidelijke
regels
(vergader-
zaal)

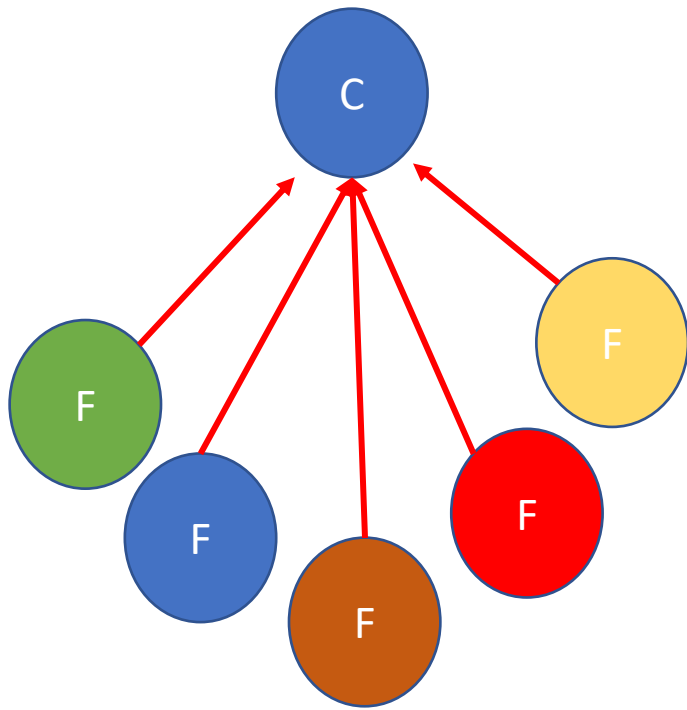
DEBATTEREN

overtuigen

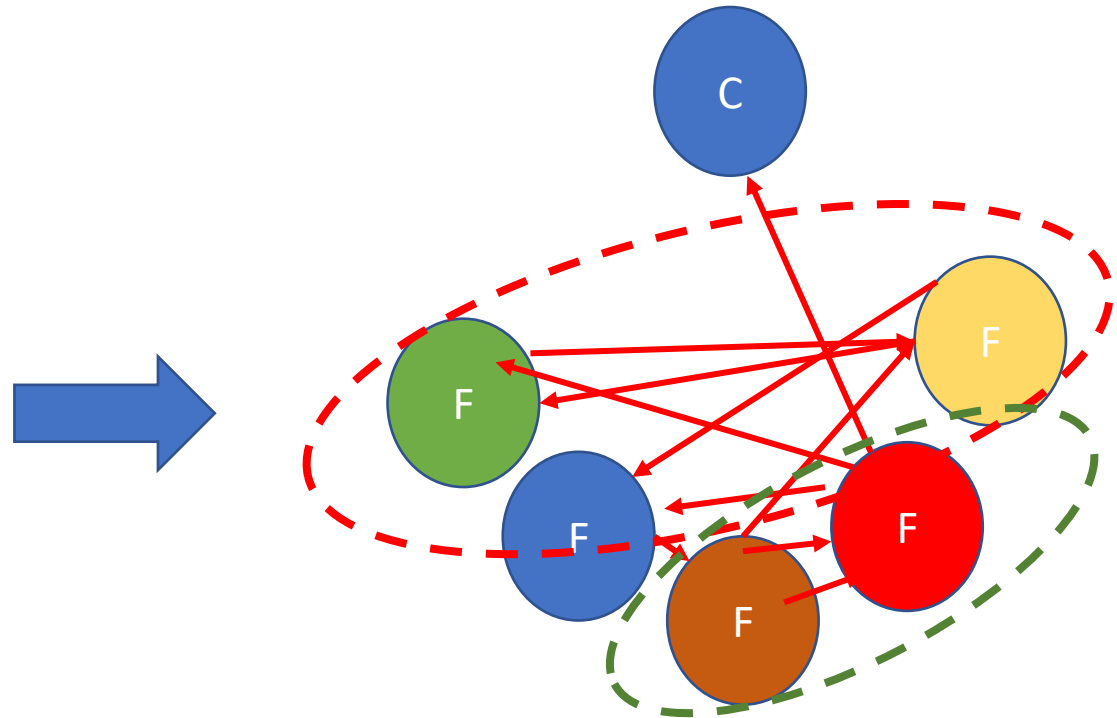
INVLOED

Wie wil je overtuigen?

De wethouder



Andere fracties



overtuig op 2 manieren

Convince

(= overwinnen)

Hameren op je eigen
gelijk, flink profileren

want....

... niets te verliezen

Persuade

(= verleiden)

Overeenkomsten zoeken,
verschillen overbruggen

want...

... je wil medestanders

Overtuigend argumenteren

Probleem

Wat is er aan de hand? (ernst, urgentie)

Oplossing

Hoe pakken we dat aan? (effectief en uitvoerbaar)

Gevolgen

Wat zijn de voordelen? (opwegend tegen nadelen)

Verleidelijk argumenteren

Sympathie: complimenteren

Geven = ontvangen: gelijk geven om gelijk te krijgen

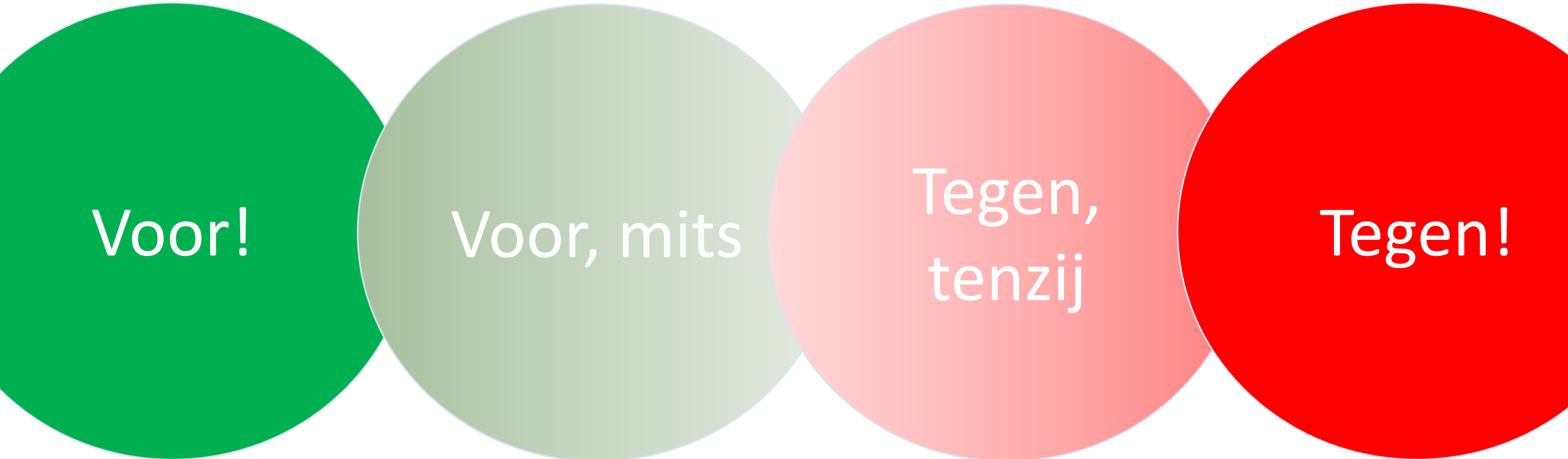
Consistent: aansluiten bij wat ander al doet

Autoriteit: het RIVM zegt het ook

Sociale bewijslast: velen gingen ons voor

Nu of nooit: nu is de kans om..., straks niet meer

Wanneer ben je interessant in het debat?



Voor!

Voor, mits

Tegen,
tenzij

Tegen!

Fractievoorbereiding



Begin **nooit** een stuk van a tot z te lezen

Stimuleer dat ze luisteren en reageren!



Aandacht Argumentatie Appel

Volksvertegenwoordiger, spreek
van buiten naar binnen!

Ik vind...?

U weet !

jullie merken !

wij kunnen !

onze inwoners willen!

A photograph of Barack Obama, the 44th President of the United States, speaking at a podium. He is wearing a dark suit, a light blue shirt, and a dark tie. He has his hands raised in a gesture while speaking into a microphone. The background is a blurred indoor setting with warm lighting. Overlaid on the left side of the image is the text 'Oneliner Contrast Drieslag' in a large, white, sans-serif font.

Oneliner
Contrast
Drieslag

A photograph of a parliamentary session. In the foreground, a man in a blue suit is speaking at a wooden podium. Behind him, several other men in suits are standing and looking towards the speaker, indicating they want to interrupt. The background shows rows of blue upholstered seats with a gold crest, some of which are occupied by other people. The floor is light blue.

Interrumperen

INTERRUPTIES

kort-
wieken

corri-
geren

extra
termijn

verhel-
deren

verlei-
den

Een interruptie is een korte vraag

Verleiden

Passief interrumpieren = louter
reageren op wat anderen zeggen
(‘hoe bedoelt u...’)(‘wat u zegt klopt niet’)

Actief interrumpieren = je eigen
punten sterker maken
(‘interessant, wat vindt u van ons voorstel...’)

Hoe houd je grip op het debat?

Mijd de negativiteitsreflex

negatief

positief

Tip voor onderweg

‘Een politiek debat draait niet om winnen of verliezen, maar om wat het beste is voor uw inwoners.’

Peter van der Geer